

FORMAX sprl

Présentation de véhicules sur RDV.

Constat :

Manque de temps et de personnel, ce n'est pas évident d'organiser des présentations spontanées à des clients. Ces mêmes clients apprécient ainsi de voir et tester sans devoir se déplacer.

Méthodologie

En accord avec le garage et son client, un rdv est fixé. Idéalement prévoir 2h00 selon la distance :

- Présentation statique au client,
- Une partie route pour plus d'efficacité.

Divers

Le concessionnaire remet à Formax les différents éléments destinés à son client. Plusieurs véhicules peuvent être Infos & tarifs, nous consulter.

Infos & tarifs : nous consulter.